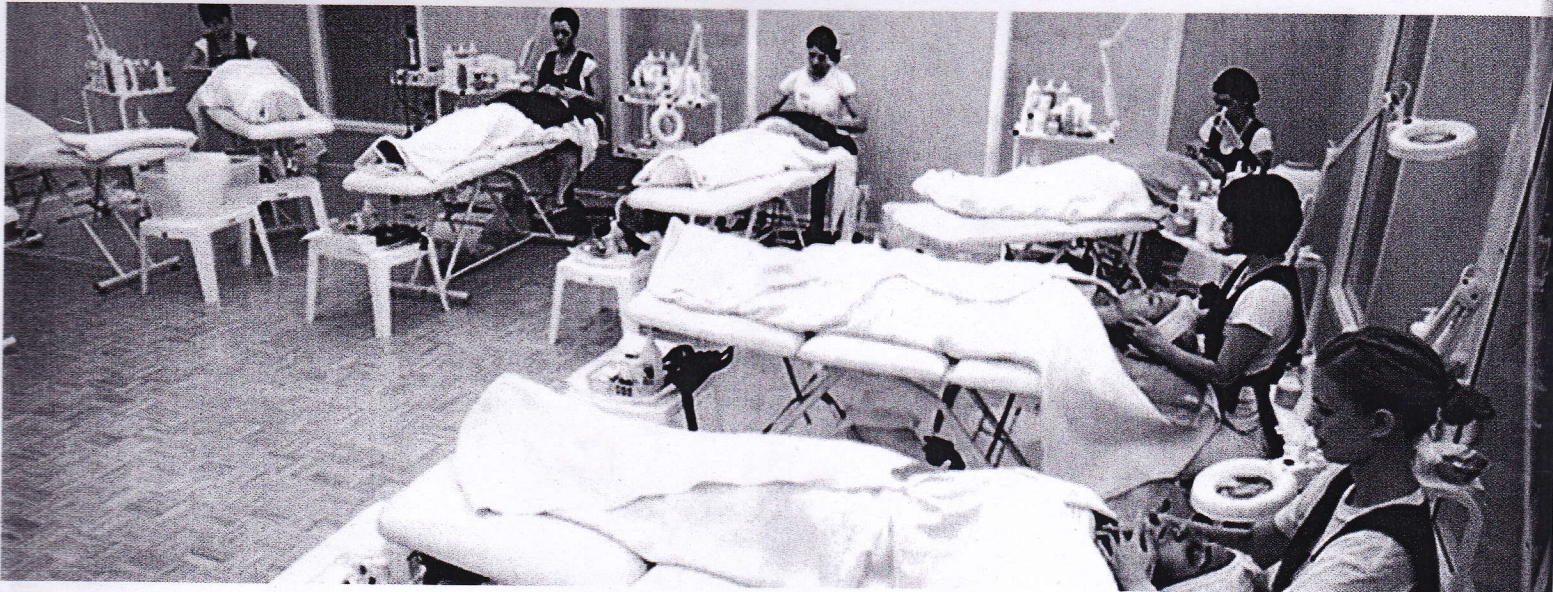




Utbildning av hudterapeuter, Elisabethskolan.

LJUS ARBETSMARKNAD FÖR HUDTERAPEUTER

Marknaden för hudterapeuter har mer än fördubblat sin omsättning de senaste fem åren. Både antalet hudvårdssalonger, antalet anställda och försäljningssiffror visar på en stadigt uppåtgående kurva.

Text: Gunilla Kempe

Arbetsmarknaden för hudterapeuter ser ljus ut. 2012 fanns över 3 200 hudvårdssalonger i Sverige med runt 1 200 medarbetare. Tillsammans omsatte salongerna nästan 1 220 miljoner kronor. Bakom det gynnsamma läget och de ljusa framtidsutsikterna ligger bland annat en breddning av yrket och fler arbetsplatser, hävdar Annica Joensuu, ordförande, SHR, Sveriges hudterapeuters riksförbund.

– Yrket har utvecklats till ett kvalificerat yrke och allt fler avancerade behandlingar utförs i dag av hudterapeuter, fastslår hon och pekar på bland annat behandling med IPL, laser, syror samt microneedling.

Det finns numera även fler arbetsställen. Apotek och läkare anställer i dag ofta hudterapeuter, dels för rådgivning om hudvård, dels för att utföra behandlingar. En hudterapeut kan också få jobb hos en hudvårdsleverantör, inom hudvårdsutbildning och på spa-anläggning och kryssningsfartyg, varuhus och parfymeri.

Möjligheter att finna ett attraktivt jobb är även relativt oberoende av geografisk hemvist, det finns gott om arbetstillfällen över hela landet.

– Många bra salonger finns i småstäder runt om i landet och många fina spa:n i Norrland, på Västkusten och i Skåne, berättar Annica Joensuu. Men vill man arbeta med makeup så är det storstäderna som gäller. Karriärmöjligheterna för hudterapeuter är med andra ord goda.

– En hudterapeut med lång erfarenhet kan gå vidare som utbildare hos en leverantör av hudvårdsprodukter eller på en hudterapeututbildning. Att få jobb som spachef är också en

möjlighet, men de flesta arbetar på en traditionell hudvårdssalong, som anställd eller i egen regi.

– De flesta hudterapeuter vill dock arbeta med hudvård på en hudvårdssalong och gärna med avancerade behandlingar.

Att starta eget efter utbildningen är vanligast, även om de flesta är anställda en kort tid först. Hela två tredjedelar av SHR:s medlemmar är egenföretagare. Att få ett intressant och utvecklande arbete med möjlighet till fortbildning och lära sig nya behandlingsmetoder och produkter lockar de jobbsökande mest. Viktigaste meriterna vid anställning av hudterapeuter är ett gott hantverk.

– Men viktigt är också ha en bra dialog med kunden och kunna sälja produkter och ett proppert yttre.

Att ha en bra utbildning i bagaget och kontinuerlig kompetensutveckling har också stor betydelse för karriären och för att lyckas som hudterapeut, menar Annica Joensuu.

– Som hudterapeut måste man hänga med när det gäller allt från nya lagar och förordningar till nya produkter och behandlingsmetoder.

Dessutom måste man kunna möta kundernas efterfrågan och kunderna är i dag mycket pålästa om det senaste.

Vilka är dina viktigaste råd till nyutexaminerade, som ska ut på arbetsmarknaden? Hur kan de förbereda sig?

– Håll högt på etiken och konsumentssäkerheten. Värdera ditt eget arbete. Komplettera din hudterapeututbildning med kurser i närliggande områden som till exempel nagelbyggnad. Gå på fortbildningar och leverantörskurser.



Annica Joensuu, ordförande, Sveriges hudterapeuters riksförbund, SHR.